



LA VITICOLTURA GUARDA AL FUTURO: novità, esperienze e proposte concrete per un approccio sostenibile

CASTELLO DI BROLO

(Cantine Barone Ricasoli)

Gaiole in Chianti -SI-

Giovedì 8 Febbraio 2018 – ore 9:00

Stefano Alegi, Responsabile Marketing & Sviluppo



Programma / 1

- Ore 9.30 Gowan, una realtà in continua evoluzione
Stefano Alegi – Marketing Manager Gowan Italia
- Ore 9:45 Tecniche agronomiche finalizzate alla gestione del nuovo modello di viticoltura
*Matteo Monchiero – Docente di patologia vegetale
Università di Torino*
- Ore 10:15 Vitivinicoltura biologica: la scelta per una nuova cultura sul territorio
Angelo Divittini – Studio agronomico Sata – FederBio
- Ore 10:45 Sviluppo dell'agricoltura biologica ed evoluzione del quadro normativo
Giacomo Mocciaro – MiPAAF, ufficio Agricoltura Biologica

Programma / 2

- Ore 11:15 Coffee Break
- Ore 11:30 Disponibilità presente e futura di nuove sostanze per la difesa fitosanitaria a basso impatto ambientale
Giorgio Freschi – Biorationals Development Manager Future Gate
- Ore 12:00 Airone: un rameico di nuova generazione fra tradizione e innovazione
Luigi Burri – Technical Manager prodotti rameici Isagro
- Ore 12:30 Le proposte Gowan per una moderna viticoltura a basso impatto ambientale
Andrea Bagnalasta – Technical Advisor Gowan Italia
- Ore 13:00 Dibattito e Domande
- Ore 13:20 Chiusura lavori

Programma / 3

Ore 13:30 Pranzo presso le Cantine Barone Ricasoli

Ore 15.00 Possibilità per tutti gli interessati di visita alle Cantine e al Castello di Brolio (meteo permettendo)





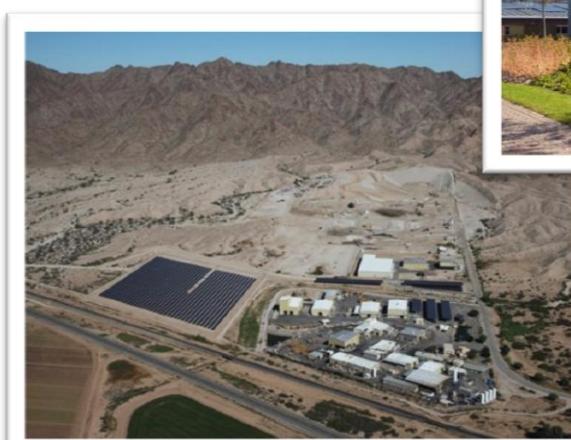
Una realtà in continua evoluzione



Stefano Alegi, Responsabile Marketing & Sviluppo

Agenda

- ✓ Gowan e il suo DNA
- ✓ La linea vite oggi
- ✓ Il progetto biopreparati



L'evoluzione di uno storico marchio italiano



.... dal 2016



.... dal 2011 al
2015

.... dal 2006 al
2010



.... dal 2000 al
2005

.... dal 1947 al
1999





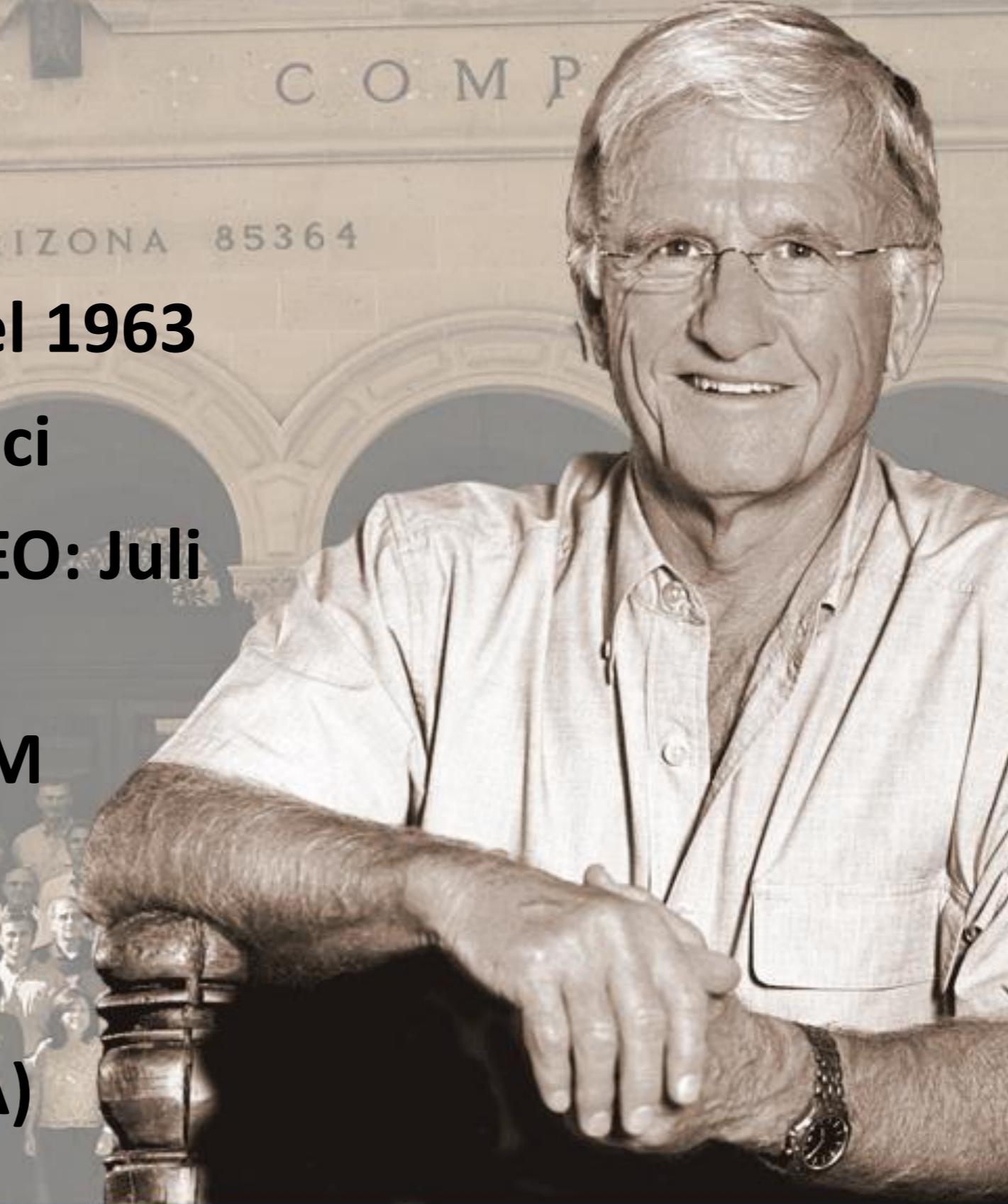
UNA GRANDE PASSIONE
PER L'AGRICOLTURA
SCORRE NELLE VENE
DEL NOSTRO GRUPPO

GOWAN

COMP

YUMA. ARIZONA 85364

- Fondato da Jon Jessen nel 1963
- Core business: Agrofarmaci
- Presidente: Jon Jessen; CEO: Juli Jessen
- Fatturato globale: \$ 650 M (2017)
- Presenza in oltre 70 paesi
- Sede: Yuma, Arizona (USA)



"MUDDY BOOTS" Thinking
Keeps us closely connected to field and grower

Il DNA di Gowan



Passione per l'AGRICOLTURA - Tutti gli investimenti nel settore.
Rispetto e attenzione per la scienza.

Relationships - Azienda a conduzione familiare. Lavoriamo per
partnerships strategiche

Financially Conservative - Crescita finanziata da risorse interne. Visione
orientata al lungo termine

Soluzioni Efficaci - creatività e propensione alla risoluzione di problemi
difficili e in contesti complicati

Gowan Group nel Mondo



Gowan Group in Europa



>€100 M vendite 2017 = 2x

2014

70 dipendenti

Gowan Crop Protection Limited: a new era for the Gowan Group !



Gowan®
CROP PROTECTION LIMITED



Strategia di Mercato: efficiente allocazione delle risorse e nuove partnerships

- ❖ Gowan non è una società di ricerca, non è una società di distribuzione; **Gowan è una società di sviluppo**
- ❖ La logica di “scouting and development” sostituisce quella di “research and development”
- ❖ forza e competitività di Gowan sono racchiuse nel suo **“modello di sviluppo”** → questo modello comporta maggiori investimenti rispetto ad una tradizionale Società di distribuzione che investe poche risorse nello sviluppo delle molecole
- ❖ efficace segmentazione dei mercati, focus su segmenti strategici (es. vite)

Partnerships

■ Japanese partnerships

- sviluppare SDS's benzobicyclon fuori dall'Asia
- altri prodotti per colture minori, in 2-8 anni

■ bio-preparati

- investimenti in Ecoflora Agro (Colombia) per estratti vegetali
- sviluppo di battericidi biologici con vari partners tra cui Azul Natural (Messico)
- nuove tecnologie formulative ed efficiente sviluppo in campo

■ Isagro

- Gowan distribuisce i prodotti Isagro in USA, Italia, Mexico, Spagna
- altri paesi e prodotti sono in fase di discussione
- diritto di prelazione su nuovi prodotti e mercati

■ opportunità d'investimento su prodotti esistenti e scouting nuovi prodotti

- sosteniamo prodotti "orfani" ma che in certe realtà rimangono strategici per gli agricoltori
- esploriamo ricerca pubblica e privata per partnership di sviluppo di nuovi prodotti



Gli investimenti e le acquisizioni importanti

storia:

- 1991 - phosmet da ICI
- 1995 - bunsulide da Zeneca
- 2001 - dicloran e formetanate da Aventis
- 2002 - fenazaquin e fenarimol da Dow AgroSciences
- 2003 – EPTC da Syngenta
- 2004 - triallate da Monsanto
- 2008 - zoxamide da Dow AgroSciences
- 2010 - Scythe and M-Pede da Dow AgroSciences



più recenti:

- 2013 – investimento in Isagro S.p.A.
- 2016 – Intero portfolio delle dinitroaniline (DNA) da DowAgroSciences



in Europa:

- 2015 - licensing *Pythium oligandrum* Italia e Grecia
- 2016 - distribuzione esclusiva COS-OGA in Italia (altri paesi in discussione)
- 2016 - licensing kiralaxy EU + Svizzera

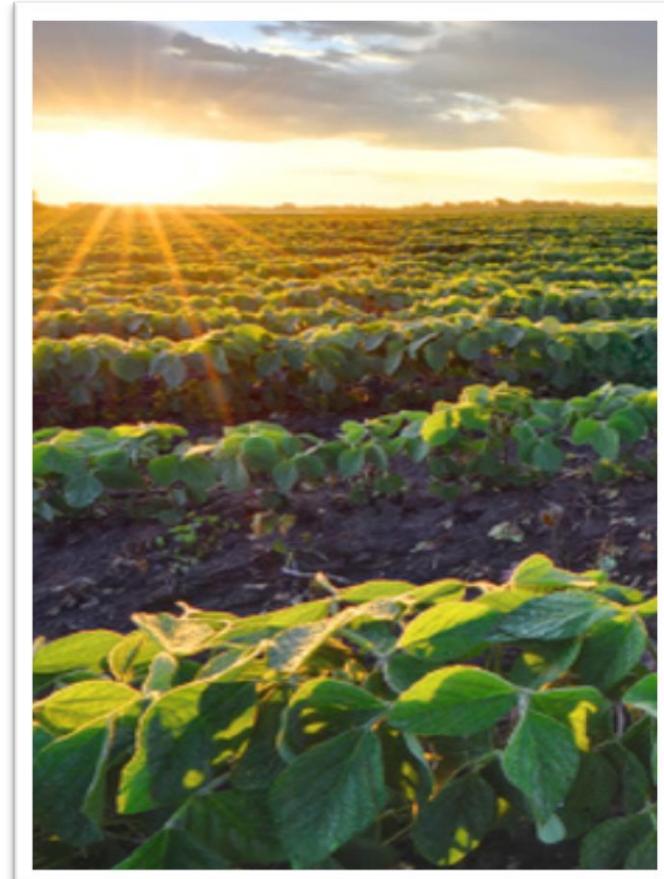




Cuore USA, tradizione **ITALIANA!**

Gowan Italia: la nostra visione di noi stessi

- Rigorosa nella ricerca, nell'analisi e nell'uso del dato scientifico > rispetto assoluto per l'informazione scientifica che guiderà sempre le nostre scelte, competenze
- Formazione e continuo aggiornamento
- Solida nel posizionamento tecnico dei propri prodotti
- Passione profonda e conoscenza puntuale dell'agricoltura, delle sue necessità e delle sue economie
- Affidabile nella relazione commerciale e nell'offerta agli utilizzatori > rapporti chiari, rispetto assoluto degli accordi, efficienza dei servizi, immediatezza di risposta



PORTAFOGLIO PRODOTTI

linee strategiche

- 1. Sostegno e sviluppo delle molecole proprietarie e in JV con Isagro**
- 2. Sviluppo e commercializzazione delle specialità in licenza esclusiva**
- 3. Sviluppo di nuove tecnologie per il futuro della difesa delle colture: il progetto «biorationals» (biopreparati) Gowan**
- 4. Caratterizzazione offerta fertilizzanti speciali mediante inserimento di prodotti specialistici (es. nuovo biostimolante Incanto®)**

Le colture strategiche per Gowan Italia



vite

orticole

biorationals:
rame
Trichoderma
P. oligandrum
COS-OGA

riso

altre colture chiave
Fruttiferi
ornamentali

GOWAN E «IL PROGETTO VITE»

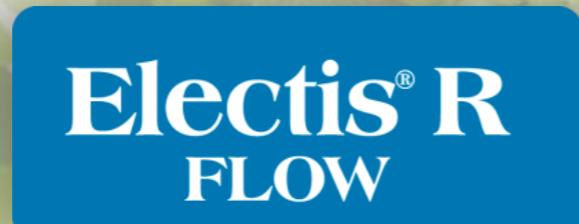
Per Gowan la vite è una coltura chiave sulla quale vengono concentrati gli sforzi e gli investimenti: il percorso intrapreso con zoxamide rappresenta una dimostrazione dell'impegno profuso

- Oggi: un catalogo ricco di specialità moderne ed efficaci per la difesa e nutrizione della vite e delle orticole
- Domani: nuove soluzioni in arrivo

UNA SQUADRA DI ECCELLENZE



Antiperonosporici



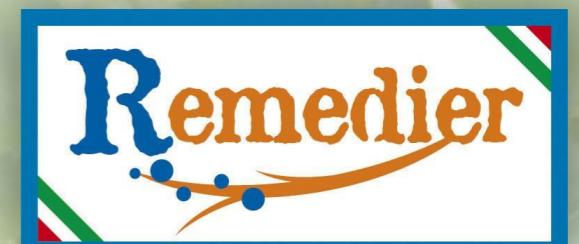
Antiodidici



Antibotritici



Mal dell'esca



Il progetto «Biopreparati» di Gowan

Strategie ed evoluzione

Il Gruppo Gowan ha intrapreso una stretta collaborazione con Aziende specializzate nella ricerca e sviluppo di bio-preparati per:

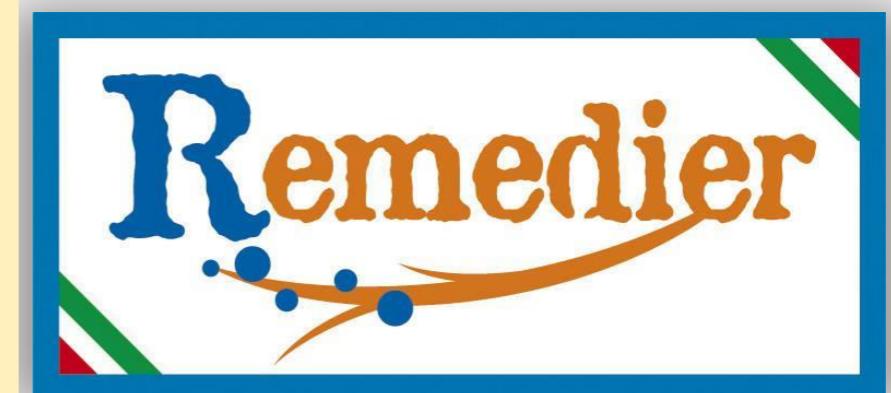
- ❖ Mettere a disposizione degli agricoltori che hanno scelto il biologico nuove ed utili tecnologie di origine naturale
- ❖ Combinare questo tipo di soluzioni a basso impatto con gli Agrofarmaci convenzionali all'interno di Innovativi programmi di Difesa Integrata.



ecoflora[®]
Agro



Il progetto «Biopreparati» oggi



STRATEGIA tecnica a basso impatto su VITE



....e non ci fermiamo qui....

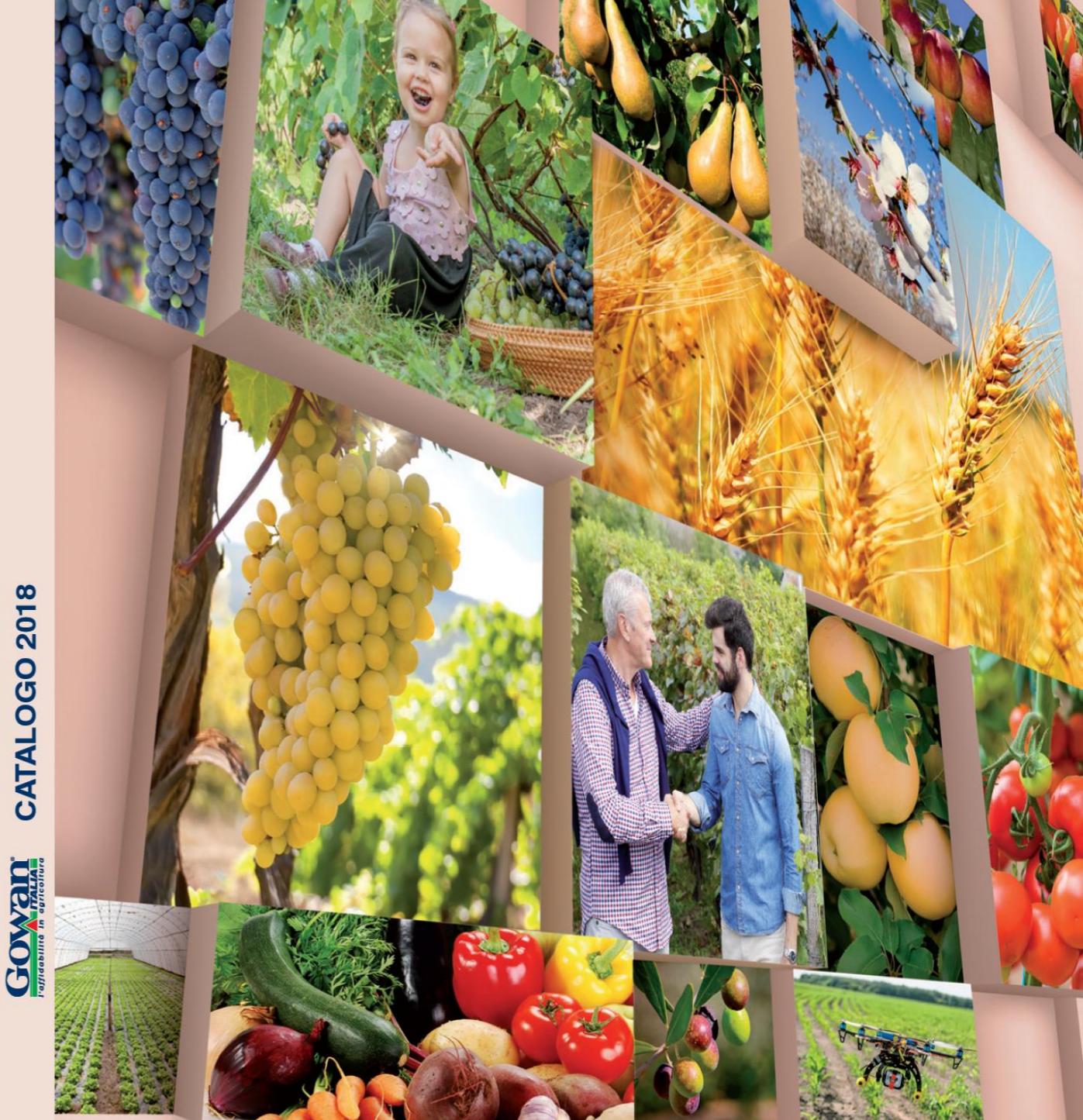
Il progetto «Biopreparati» domani...

- Un nuovo fungicida a base di estratti vegetali
- Lumachicida biologico
- Altri prodotti in licenza esclusiva in via di definizione

Gowan
ITALIA
l'affidabilità in agricoltura

Grazie!

Gowan Italia S.r.l.
Via Morgagni, 68
48018 Faenza (RA)
Tel. 0546 629911
Fax 0546 623943
gowanitalia@gowanitalia.it
www.gowanitalia.it



Gowan
ITALIA
l'affidabilità in agricoltura

CATALOGO 2018

**CATALOGO
2018**
AGROFARMACI & NUTRIZIONALI

**PIÙ SOSTENIBILITÀ PER L'AMBIENTE,
PIÙ SICUREZZA PER IL TUO RACCOLTO.**

Gowan
ITALIA
l'affidabilità in agricoltura